



**Le Monde est à la croisée des chemins, cherchant le cadre économique et social où nous aurons à évoluer demain, étant entendu que presque plus personne ne conteste que le système actuel doit impérativement changer.**

*Selon l'économiste américain Jeremy RIFKIN, la 3ème révolution industrielle a commencé, et elle aboutira à une transformation du capitalisme avec l'émergence d'une nouvelle économie, sociale et collaborative.*

**Depuis 20 ans, CIOA met en place les bases de ce nouveau modèle à travers un concept unique, basé sur un modèle social élevé, un enracinement local, et un fonctionnement en réseau.**

**CIOA, c'est :**

**Une dynamique de développement exponentiel basée sur des communautés d'affaires complémentaires**

***CIOA est d'abord une plateforme web collaborative globale***

**Grâce à notre réseau de places de marché horizontales, nous mettons en relation 370 000 acheteurs, vendeurs, fournisseurs de services et intermédiaires commerciaux de 140 pays**

*Ces marketplaces régionales, managées par des franchisés, assurent au système CIOA, une présence locale, partout dans le monde.*

*Avec ce positionnement 'GLOCAL' (global et local à la fois), notre offre est diversifiée et promeut les territoires.*

**Nos places de marché verticales sont créées avec des licenciés spécialisés : Construction, Artisanat, Hôtellerie, Meuble...**

*Avec ces places spécialisées, nous touchons aux marchés de niches. Nous augmentons la diversité de nos membres et les possibilités d'interaction entre eux.*

**Un réseau de 1 700 co-développeurs nous assure une force de vente 'terrain' dans 40 pays.**

*Ils diffusent nos offres dans leurs environnements respectifs.*

*Ils offrent aux entreprises membres une force de vente supplétive.*

***Au cœur du concept CIOA, un système de mutualisation qui lève les barrières pour les PME***

**Un abonnement modique ouvre l'accès à toutes les ressources du système, en libre service.**

*Cette offre généreuse augmente l'attractivité, la satisfaction et la fidélisation des usagers qui trouvent les outils nécessaires à leur développement, sous un même toit.*

**Parmi les ressources, la Web Factory : des logiciels hébergés supportent toute la chaîne tertiaire de génération de valeur ajoutée. Intégrables et interopérables, ces briques permettent de construire un système d'information, sans soudure et de faire des transactions sans papier.**

*La PME peut s'équiper avec des solutions au sommet de l'état de l'art sans le souci des dépenses d'acquisition, de maintenance et d'évolution.*

*Une stratégie produit qui change la donne du marché des solutions ERP.*

**Mutualisation de nos attributs avec des communautés partenaires.** Elles ont la faculté de monétiser nos ressources auprès de leurs clients : groupements d'entreprises, collectivités locales.

*Entraîne un effet de levier et un développement régulier de l'audience.*

*Démultiplie les possibilités d'interactions entre membres.*

***CIOA est un système de social business, où l'individu trouve toute sa place.***

**Un Back Office est dédié au service et au support aux membres.**

*La PME, trouve au CIOA des compétences pluridisciplinaires à la demande.*

**Formation et mise à niveau.**

*Promotion de l'excellence par la connaissance - E-learning : nouvelles pratiques commerciales ( international, TIC, web marketing).*

**Le Programme de co-développement permet à nos membres de participer à notre développement : apport d'affaires, projets collaboratif.**

*Développe le sentiment d'appartenance à un groupe et les valorise.*

*Participe à la fidélisation de l'audience.*

**Bénéfices personnels pour les usagers et leur communauté :**

*Accès aux services Privilèges d'une communauté aux bénéfices tangibles.*

*Cette stratégie appelle la démultiplication de l'audience.*

*Assure un marché captif aux partenaires contributeurs.*

- Constructions résidentielles & professionnelles
- Loisirs (Réseau d'hôtels/résidences de loisirs)