

Groupe CIOA



Générateur de richesses

www.cioa.com





Le pionnier de la facilitation
et du développement d'affaires

Le monde à portée de main

Faites du business au coin de votre rue ...
...ou à l'autre bout du monde



Depuis 1994, le CIOA (Centre International d'Opportunités d'affaires) s'est donné comme mission la génération de richesses pour ses clients par la promotion de l'entrepreneuriat et de la coopération d'affaires.

Actif dans plus de 40 pays, le CIOA réunit, d'une part, une communauté d'affaires constituée de créateurs, d'entreprises, d'agents, de collectivités locales, d'organismes publics, et mutualise d'autre part, les ressources et moyens leur permettant de se développer au niveau local et international.

UNE CONVICTION FORTE

Au CIOA, nous sommes convaincus qu'en aidant les entreprises à se développer et les individus à se lancer en affaires, en les assistant pour qu'ils réussissent

et s'ouvrent à une vision globale des affaires, nous participons, de façon fondamentale, à la cohésion sociale et à la liberté individuelle.

UN ENGAGEMENT D'EXCELLENCE

Depuis notre création, nous nous efforçons d'atteindre l'excellence dans tous les aspects de nos affaires. Cet engagement ne laisse pas place à la médiocrité.

Ainsi, nous nous dédions à l'amélioration constante de la qualité et de la variété des produits, outils et services qui contribuent à l'augmentation du chiffre d'affaires de nos clients.



La plupart des entrepreneurs de l'économie réelle sont désormais conscients que le système tel qu'il est ne sert pas leurs intérêts et qu'il doit changer.

Depuis 20 ans, nous inventons au CIOA, les nouvelles pratiques qui servent nos membres et leur permettent de tirer parti des évolutions sociétales plutôt que de les subir : coopération, co-évolution, voire même co-opération. Ces pratiques prévaudront demain."

Léon Lucide,
cofondateur & coordinateur du CIOA.

Quelques chiffres

40

C'est le nombre de pays où sont localisés nos co-développeurs.

2 Millions

C'est le nombre de visiteurs qui se rendent chaque mois sur les portails de notre espace d'affaires collaboratif.

1700

Ils sont 1 700, nos co-développeurs mobilisables à la demande pour vos actions commerciales

370 000

Elles sont 370 000, les entreprises de 140 pays, qui participent à notre plateforme d'affaires collaborative.



Grandissez avec nous

Démultipliez vos possibilités de développement

→ Entrepreneur, patron d'une PME ou créateur d'entreprise, dans un monde qui change incroyablement vite, vous devez continuer à croître.

Un véritable challenge, quand vous avez à vous adapter à de nouvelles disciplines aussi potentielles si vous les domestiquez, que porteuses de danger si vous ne les prenez pas en compte : l'international, le numérique, les réseaux, notamment.

En rejoignant le CIOA, quels que soient votre secteur d'activité, l'importance des affaires que vous traitez ou vos contingences (financières, structurelles, savoir-faire), vous allez pouvoir disposer des

ressources et de l'assistance nécessaires pour :

- accéder aux opportunités du marché international
- vendre, acheter, trouver des partenaires
- faire des technologies de l'information, une ressource compétitive
- bénéficier de l'effet réseau et du levier de ressources innovantes qui vous sont rendues disponibles dans un cadre mutualisé.



SE DÉVELOPPER À L'EXPORT

L'export n'est pas réservé aux grandes entreprises. Nous vous portons notre audience, nos ressources, notre réseau, et vous accompagnons pour vous développer à l'international, chaque fois que c'est possible.



RÉDUIRE SES COÛTS ET ACHETER À L'INTERNATIONAL

L'importation est souvent le moyen de réduire ses coûts, pour augmenter ses marges, ou baisser ses prix. Nous vous facilitons l'import, en organisant des groupages pour les petits volumes, ou pour vos achats au container.



RECRUTER SA FORCE DE VENTE

Développez-vous sur vos marchés, à l'international et/ou sur le web, en profitant de notre réseau de 1700 courtiers et agents affiliés dans 40 pays, et de notre audience, parmi les plus importantes pour les intermédiaires de l'internet.



SE DÉVELOPPER SUR INTERNET

Pour que cette étape fondamentale soit une réussite, utilisez nos ressources mises à votre disposition pour votre web performance et bénéficiez de l'accompagnement de nos experts, que vous vendiez aux consommateurs ou aux entreprises, au national comme à l'international.



TROUVER DU FINANCEMENT

Nous mobilisons nos partenaires financiers et nos formules de co-financement pour faciliter vos projets d'importation, de prospection export, vos investissements productifs ou immobiliers.



OBTENIR DES CONSEILS EXPERTS

La disponibilité sous un même toit d'experts en droit des affaires, finance, commerce international, informatique, vous assure une vision éclairée et des orientations cohérentes pour votre entreprise.



TROUVER DES OPPORTUNITÉS À SAISIR

Représentation commerciale d'une entreprise étrangère, licence d'une technologie, master franchise, concept à succès, équipement innovant... Notre service de veille alimente notre Banque d'Opportunités d'Affaires pour vous proposer l'affaire que vous recherchez.



DONNER DES BÉNÉFICES À VOS SALARIÉS

Produits discountés, hôtellerie avec 50% de remise, locations de voitures, les grandes marques de la mode à prix cassé, participation à des jeux... tous les bénéfices d'un comité d'entreprise informel vous sont disponibles pour en faire profiter vos collaborateurs.



←
L'espace sans frontière induit par l'internet permet de créer un marché mondial où chacun trouve sa place tout en profitant du système

Boostez votre développement grâce à la mutualisation

Pour nous, la Mutualisation est la solution la plus évidente pour augmenter la capacité des petits et moyens acteurs. C'est la solution qui permet de s'affranchir du coût d'acquisition des moyens matériels et humains nécessaires.

Pour cela, nous avons créé un écosystème où les opportunités sont facilement accessibles et les ressources pour les exploiter, mutualisées.

Le fonctionnement est simple.

Un forfait annuel donne l'accès à l'écosystème CIOA.

Les services dédiés sont, ensuite, disponibles à l'acte ou dans le cadre de packs.

C'est la possibilité de trouver des effets de levier pour son développement. C'est l'union, (en toute indépendance) qui fait la force !

Une structure mutualisée

Pour mettre à votre portée les ressources, désormais nécessaires à votre développement, nous mutualisons nos plateformes d'affaires et leurs audiences, nos outils, notre réseau et les ressources humaines de notre back-office.

Une communauté d'affaires globale

Nous réunissons sur une même plateforme, plus de 370 000 entreprises et organismes. Des acteurs économiques variés qui se complètent et vous offrent une grande diversité d'occasions de faire des affaires dans votre pays ou à l'international.

Fabricants - Producteurs

Vos produits sont au coeur de notre réseau. Ils constituent pour nos distributeurs la source de leur business et pour notre réseau d'agents une source de commissions.

Distributeurs (Grossistes - détaillants)

Vous êtes d'un grand intérêt, à la fois pour nos producteurs qui comptent sur vos achats et pour nos détaillants et agents qui peuvent s'approvisionner en produits disponibles chez vous.

Agents - Intermédiaires

Force de vente export pour nos fabricants, force de vente locale pour nos distributeurs, vous permettez la diffusion large et rapide des produits et services offerts par la communauté d'affaires.

Groupements d'entreprises

En nouant des partenariats avec nous, vous donnez plus de capacités à vos membres en les enrichissant de nos ressources et apportez aux nôtres de nouvelles possibilités d'affaires.

Gouvernements - Institutions

Nous coopérons avec vous pour mettre en place des programmes de développement économique et des montages financiers avec nos entreprises pour que vos projets se réalisent.

Backoffice

Notre équipe d'experts multilingues et pluridisciplinaires est à votre disposition pour faciliter les mises en relation, vous aider à développer vos affaires, vous conseiller et vous accompagner dans la réalisation de vos projets, notamment, d'importation et d'exportation.

Réseau terrain

Nos bureaux de liaison et nos 1700 agents présents dans 40 pays agissent à votre demande pour vous trouver des débouchés, vous qualifier des fournisseurs locaux ou obtenir les informations nécessaires à votre développement sur un marché.

Ressources

Nos systèmes d'information, nos bases de données et nos méthodes de développement vous aident à être plus compétitifs en vous approvisionnant régulièrement en prospects qualifiés, en vous permettant de mieux vous organiser et d'exploiter au mieux les nouvelles technologies.



Espace d'affaires collaboratif

Notre réseau de places de marché cumule plus de 2 Millions de visiteurs par mois. Une fois connecté à votre espace, vous profitez immédiatement de cette audience pour promouvoir vos offres, et vous accédez à l'ensemble des opportunités, au support de notre back-office, de notre réseau d'agents et à nos ressources.



Un espace d'affaires collaboratif...

A partir d'une unique plateforme, faites la promotion de vos produits, trouvez des opportunités dans le monde entier et accédez aux solutions qui vous permettent de vous déployer.

L'espace d'affaires vous connecte à des dizaines de portails en réseau, des places généralistes, des places thématiques et des portails d'animation économique pour groupements ou collectivités locales.

Ces écosystèmes variés font la richesse de notre réseau et attirent

chaque jour plus de 60 000 visiteurs professionnels du monde entier, cherchant à faire du business.

L'interconnexion de ces écosystèmes vous permet à partir de votre espace, de promouvoir vos offres et demandes instantanément sur toutes les plateformes du réseau et donc de tirer

parti de l'ensemble de notre audience.

Notre technologie unique, le « Watcher » matche votre profil avec les opportunités disponibles et vous amène régulièrement les affaires compatibles dans votre espace.

Votre espace collaboratif vous permet de réagir aux opportunités qui vous intéressent, de recevoir les propositions d'entreprises qui répondent à vos offres, de voir leur profil et de suivre vos annonces.

Rattaché à notre structure mutualisée, votre espace vous fait accéder directement à nos experts, à notre réseau d'agents terrain ainsi qu'à nos outils.



...qui travaille pour vous 24h/24h

Que vous soyez connecté ou pas, une fois configuré, votre espace d'affaires agit en permanence pour vous apporter du business.



Il promeut vos affaires

A partir de votre espace, vous introduisez votre entreprise, vos produits, demandes d'achats ou recherche de partenaires sur l'ensemble du réseau.

A tout moment, vous diffusez vos nouveautés ou vos offres promotionnelles à plus de 2 millions de visiteurs/mois.



Il centralise les opportunités

A partir d'un seul point, vous accédez à l'ensemble du portefeuille d'affaires du réseau. Ce portefeuille s'enrichit constamment de nouveautés (produits innovants, concepts d'affaires, demande d'achat de partenariat,...) à mesure que les entreprises ou organismes nous rejoignent



Il vous amène des affaires

Configurez votre « WATCHER », en lui indiquant ce que vous vendez, votre clientèle cible ou vos centres d'intérêts. Il recherchera dans nos bases les affaires compatibles et vous les amènera dans votre espace. Le « WATCHER » est une technologie unique intégrée à toutes nos places de marchés.



Il vous connecte à la structure

A partir de votre espace, vous accédez à notre ferme logicielle. Vous pouvez en ligne créer votre site e-business, accéder à nos bases de données, ou tirer parti de nos solutions de développement. Vous pouvez aussi solliciter l'intervention de nos conseillers ou de notre réseau d'agents.



Parce que, à côté de tous les automatismes permis par les TICs, rien ne remplacera le service assuré par une personne compétente.

Une équipe pluridisciplinaire ...

Pour vous assister dans la grande diversité des besoins de votre vie d'entrepreneur, des compétences diversifiées ont été réunies au sein de notre équipe,

multi-culturelle, polyglotte, motivée et orientée solutions. Autant à l'aise sur le terrain que dans l'environnement numérique, vous pouvez compter sur elle

pour vous aider dans votre développement, quelque forme que celui-ci doive prendre.



Business coach

Avec une expérience de plus de 30 ans sur tous les continents, il apporte son expertise et son sens des affaires à toutes les problématiques qui lui sont soumises



Ingénieurs commerciaux

Ils considèrent chaque adhérent dans sa spécificité et sont capables de bâtir des solutions sur mesure en adaptant les produits et services de l'entreprise

... qui vous aide à aller de l'avant



Développeurs export

En suivant une méthode éprouvée, en 10 points, ils accompagnent les entreprises à l'export en alliant élaboration de plan stratégique, ressources TICs et mobilisation des soutiens publics.



Acheteurs internationaux

Efficaces en sourcing, maîtrisant parfaitement les technicalités du commerce international, ils s'attachent à trouver le meilleur rapport qualité-prix possible et à sécuriser les transactions.



Traducteurs

Ils parlent-en langue maternelle- les 5 langues les plus utilisées au monde : anglais, espagnol, chinois, arabe, français. Texte produit, notice d'utilisation, packaging de boîte, ils s'adaptent à vos besoins.



Marketeurs

Les techniques se renouvellent sans arrêt sur le web. Nos marketeurs vous proposeront le mix le plus approprié, sans négliger les méthodes de mise en marché offline toujours efficaces.



Développeurs informatiques

Ils créent à la demande les programmes nécessaires, en applications indépendantes ou en lien avec notre progiciel propriétaire, MNB. De belles références déjà à leur actif.



Graphiste, Webdesigner

Site internet, création de logo, documents de vente ou de communication, ils sont à la disposition des adhérents pour leurs travaux sur internet et/ou pour l'édition papier.



« Le co-développement est la pratique consistant, pour un tiers, à participer au développement d'une ou de plusieurs affaires, dans l'objectif de percevoir une rémunération pour son travail. »



Un réseau de co-développeurs...

Intrinsèque à la stratégie du CIOA, le co-développement constitue un véritable moteur de croissance pour les entreprises du réseau.

Le co-développement constitue à la fois une voie alternative pour le développement des Petites & Moyennes Entreprises et un système qui permet à tous de générer des revenus en contribuant au développement des affaires des

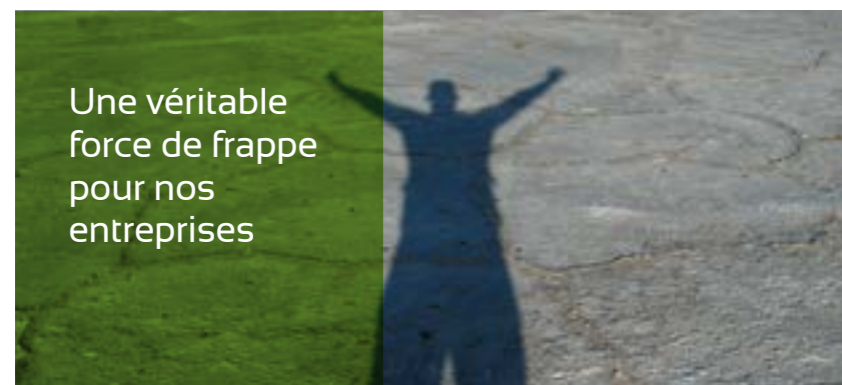
autres. Agissant sous le couvert du CIOA, formés selon nos méthodes, les co-développeurs font la promotion des produits de nos entreprises, en respectant les instructions de l'organisation.

Ils bénéficient des outils et de l'encadrement du CIOA pour un fonctionnement professionnel.

Les co-développeurs contribuent au développement des entreprises en leur trouvant des prospects ou en réalisant pour leur compte des missions dans les territoires où ils se trouvent.

Par leur nombre et leur présence terrain, ils décuplent la force de déploiement de nos entreprises et accélèrent la diffusion de leurs produits.

Aujourd'hui, avec plus de 1700 co-développeurs, le réseau constitue une véritable force de frappe alternative, mobilisable à la demande, selon vos besoins.



Une véritable force de frappe pour nos entreprises

...qui démultiplie vos possibilités

Notre réseau est basé sur une organisation respectueuse des intérêts de tous. Vous choisissez ou non de faire appel au réseau de co-développeurs.

Les co-développeurs peuvent exercer ponctuellement ou de façon permanente:

Tous de potentiels co-développeurs



L'APPORT D'AFFAIRES

Tous ceux qui ont signé notre contrat d'apporteur d'affaires, peuvent contribuer au développement d'une de vos affaires en l'introduisant auprès de prospects qu'il a auparavant qualifiés (dans son relationnel personnel ou professionnel). Il vérifie son intérêt et

fait parvenir sa lettre d'intention à notre équipe commerciale qui prend le relais pour conclure. L'apporteur d'affaires est rétribué sur les commissions de transactions qui nous sont dues.

Les co-développeurs Métiers



AGENTS, COURTIERS ET CHEFS DE PROJET

Ils constituent sur le terrain la force opérationnelle de l'organisation. Préalablement formés à notre centre de formation, ils ont la charge du développement des mandats que nous confient les entreprises membres et gagnent de l'argent à l'atteinte des objectifs fixés.



FRANCHISES ET FILIALES

Elles sont nos délégations nationales dans les territoires où elles sont implantées. Ces centres CIOA se déploient dans le monde pour former un maillage de cabinets d'affaires dont la mission est de diffuser nos produits, services et outils et d'aider nos entreprises dans le développement de leur activité.



←
La mutualisation
comme un instrument
pour lever l'obstacle
financier lié au coût
des ressources utiles
à votre entreprise.

Des ressources mutualisées ...

Notre objectif est de vous offrir, sous un même toit, les ressources professionnelles dont vous pouvez avoir besoin pour vous développer.

Avec ces ressources vous pourrez vous adapter et profiter des évolutions économiques et sociétales plutôt que les subir.

C'est pour cela que nous avons développé et acquis des solutions pratiques qui vous aident à vendre plus, exporter, mieux acheter, trouver des partenaires, vous organiser,...

Pour lever l'obstacle financier lié à l'acquisition et à la maintenance de tels moyens, nous mutualisons

l'accès à notre panel de ressources professionnelles.

Grâce à la mutualisation, vous exploitez les ressources utiles à votre entreprise, pour une fraction de leur prix et bénéficiez des améliorations que notre équipe apporte constamment à nos outils sans frais supplémentaires.

MNB, la Web Factory

Fruit de plus de 10 ans de développement M&NB est notre Web-Factory (ferme logicielle), qui met les technologies de l'information à la portée de toute entreprise pour démultiplier son efficacité et améliorer son fonctionnement. MNB* est un système d'information :

Paramétrable

Il s'adapte au modèle économique et au fonctionnement de chaque entreprise.

Complet

Il supporte toutes les fonctions tertiaires de votre entreprise : web, CRM, messagerie unifiée, communication, e-commerce, facturation, achat, logistique internationale et domestique, stockage,

calcul en temps réel de la génération de valeur ajoutée, ...

Extensible

Il permet de créer un écosystème avec ses partenaires d'affaires, dupliquer des catalogues pour des agents, créer des applications de gestion pour les filiales

Ouvert

Il est connectable à l'espace d'affaires collaboratif pour publier des appels d'offres, des catalogues et recevoir des offres et demandes du monde entier, directement dans sa gestion commerciale. Il permet d'accéder aux outils métiers et de s'interconnecter avec des partenaires pour du commerce sans papier.

... qui vous rendent plus compétitifs



Watcher

Issu de notre R&D, le watcher est notre technologie propriétaire qui matche automatiquement ce que vous vendez et recherchez avec les offres et demandes sur le réseau.



Golden-SHOP : Site e-business

Créer simplement en ligne un site web avec fonction e-commerce .

Distri-Channel

Créer un réseau de vente sur le web.

Catalogue privé Acheteur (CPA)

Destiné aux entreprises de négoce, il crée un catalogue dédié de fournisseurs internationaux et leur fournit les outils pour gérer leurs relations, leurs transactions et leur logistique internationale.

Comité d'entreprise

Destiné aux salariés, il offre l'accès à des loisirs, services et produits à des conditions privilégiés. Il permet à nos entreprises d'accéder à ce marché

↓ Outils de mise en relation

Business Dating

Développée en partenariat avec l'Union Patronale du Var, la solution "Business Dating" permet d'organiser et de gérer des rencontres entre professionnels compatibles.

↓ Outils de développement

B2C en y référant leur offre.

Boomerang

Solution de prospection export qui rapatrie les prospects étrangers et facilite leurs traitements.

E-démocratie

Plateforme d'e-administration pour les collectivités locales (portail d'animation économique, communication citoyenne, gestion, interconnexion des collectivités, ...).

E-Communauté

Destinée aux groupements d'entreprises, elle leur permet de mieux s'organiser, d'offrir à leurs membres des perspectives de développement immédiates au local ou à l'international et de les équiper avec nos ressources (sous leur couvert).



↓ Base de données internationales

Base de Fournisseurs & acheteurs (Service intellex)

Tiré des informations des douanes, la base intellex vous fait accéder directement aux contacts pertinents de fournisseurs ou d'importateurs dont les transactions ont été enregistrées par les services douaniers.

Intellex vous fournit les détails (nom du fournisseur, nom de l'acheteur, description du produit, quantité, marque etc.) sur toutes leurs transactions.

Base de groupements

Plus de 850 groupements d'entreprises de 69 pays ont été soigneusement répertoriés pour servir aux besoins de nos entreprises adhérentes : recherche de partenaires qualifiés, prospection ciblée, échange de ressources et services, coopération de toute nature...

Base d'Agents

Pour une mise en marché rapide, nous pouvons rechercher dans notre base d'agents (20 000 professionnels) en France et en Europe. Listés par pays et par spécialités, ils sont mobilisables à tout moment et permettent une introduction de vos produits directement au cœur de votre cible..



Vous êtes en business?
Il ya forcément un ou
plusieurs services du
CIOA qui peuvent vous
apporter le plus que
vous recherchez

Mettre le CIOA à votre service

Ce bouquet unique de services professionnels, composé d'outils, de contacts, de réseau et d'assistance, sous un même toit, a été conçu pour répondre aux problématiques auxquelles la plupart des entreprises sont confrontées. Il a pour but de permettre à chacun de se mettre à jour face aux évolutions actuelles et de continuer à se développer dans un environnement incertain.

Grâce à la mutualisation, il peut être accessible à toutes les entreprises, quelle que soit la nature ou l'importance des affaires qu'elles traitent.



L'adhésion PREMIUM

☉ La souscription donne un libre accès à l'espace collaboratif, aux ressources mutualisées et au programme de co-développement.

L'accès aux services du back-office est disponible, contre des frais à l'acte.



Les services sur mesure

☉ Bénéficiez de tous les autres services du CIOA, en les commandant à l'acte, ou dans le cadre de 'Pack-objectifs' prenant en compte une problématique spécifique : achat, export, recherche de partenaire, projet industriel... et intégrant les ressources et services nécessaires à l'atteinte de vos objectifs.

Nos solutions métiers

Fabricants

Développez-vous durablement avec nous

Vendez vos produits, exportez-les, améliorez vos coûts d'achat, exploitez au mieux les nouvelles technologies de l'information... Nous mettons toute notre structure à votre disposition pour vous aider à atteindre vos objectifs.



EXPORTER VOS PRODUITS

Tirez profit de notre structure, de l'audience de nos portails, de la couverture de notre réseau d'agents et de notre expertise pour vous développer à l'international.



RÉDUIRE VOS COÛTS DE PRODUCTION

Augmentez directement le bénéfice de votre entreprise, en achetant moins cher les produits qui entrent dans la composition des biens que vous produisez.



EXPLOITER LES NOUVELLES TECHNOLOGIES

Accédez aux outils et aux ressources humaines qui vous permettront d'exploiter le virtuel et de le transformer en réelle solution pour votre croissance.



Un mix de solutions online et offline pour votre plus grande efficacité commerciale

L'EXPORTATION

De plus en plus d'entreprises veulent exporter, mais ne savent pas comment s'y prendre. Pour vous aider efficacement, nous mettons à votre disposition un mix online et offline.

Audience internationale : Grâce à la mutualisation, mettez votre audience internationale à votre service.

Avec plus de 2 000 000 de visiteurs par mois et un réseau de plateformes interconnectées, nous donnons de la visibilité à votre offre à l'international.

Réseau d'agents terrains : Notre

réseau d'agents et de bureaux commerciaux présents dans plus de 40 pays intervient au niveau local pour y développer vos produits. Avoir des représentants est souvent le meilleur moyen pour se développer à l'étranger.

Bases de données de contacts : Nos bases de contacts qualifiés et notre service d'intelligence vous trouvent les vrais acheteurs de vos produits. Ainsi vous bénéficiez des contacts pertinents (ceux qui achètent les produits que vous vendez),

une des clés fondamentales de l'export. (voir « intalex » ci-contre)

Nos solutions TIC : Nos outils spécialement conçus pour l'export vous aident à gérer vos ventes à l'international.

Nos spécialistes : Enfin, nos experts vous apportent leur savoir-faire et vous accompagnent dans la réflexion et la mise en place de la stratégie export adaptée.

L'ACHAT STRATÉGIQUE

Réduire les coûts d'achat de vos produits stratégiques est une des voies les plus simples pour augmenter votre rentabilité. Mais changer de fournisseur n'est pas toujours facile, encore moins quand il s'agit de fournisseurs étrangers.

Depuis 14 ans, nous aidons les PME à s'approvisionner partout dans le monde, pour réduire significativement le prix d'achat de matières premières et produits destinés à votre production.

LES NOUVELLES TECHNOLOGIES

Nos solutions TICs conçues pour l'international ne prennent pas en charge que votre administratif, votre CRM, la facturation ou le suivi logistique ; elles sont aussi efficaces dans les fonctions commerciales : prospection, communication, mise en relation, gestion des transactions, et bien sûr toutes les fonctions web : publication, création de catalogue multilingue pour votre réseau de distribution, création d'extranet...

Nos solutions "dédiées"

INTELEX, INTELLIGENCE EXPORT → FOURNITURE DE CONTACTS QUALIFIÉS

Prospectez à l'international avec efficacité grâce à nos fichiers hyper-qualifiés de prospects. A partir des données des Douanes, nous vous fournissons les listes des importateurs qui achètent effectivement vos produits.

BOOMERANG → GÉNÉRATION AUTOMATIQUE DE CONTACTS EXPORT

La première solution intégrée de prospection export qui vous ramène les prospects étrangers. Boomerang vous équipe, propage vos offres et revient avec des prospects pour votre force de vente dans les langues de votre choix. (comprend aussi le service Intelligence Export)

ACCOMPAGNEMENT EXPORT → CELLULE EXPORT EXTERNALISÉE

Nous agissons pour vous comme votre cellule export externalisée et mettons nos ressources à votre service pour vous amener des bons de commande (stratégie export, financement, déploiement et promotion, ...)

→ LA CENTRALE D'ACHAT

Réduisez vos coûts de production. Notre service de centrale d'achat vous aide à trouver les meilleures sources d'approvisionnement en toute sécurité. En travaillant avec nous, vous bénéficiez de notre couverture d'assurance de 7,5 millions d'Euros par transaction.

→ ASSISTANCE À PROJET INDUSTRIEL

Nous vous aidons à faire le bon choix pour votre équipement de production. Nos services recherchent pour vous la bonne unité, mettent en concurrence des fabricants du monde entier, sécurisent la transaction et vous accompagnent jusqu'à votre installation. Là aussi, vous bénéficiez de notre police d'assurance qui garantit la bonne fin des transactions.

Distributeurs

Trouvez des opportunités, Achetez mieux et Vendez plus

Avec le CIOA, grâce à la mutualisation de nos moyens et de nos opportunités, vous vous dotez de capacités supplémentaires pour continuer à vous développer, même dans un environnement changeant et incertain.



ACHETEZ MIEUX

Améliorez considérablement vos coûts d'achats grâce à l'importation. Notre service d'achat prend en charge toute la transaction et sécurise depuis le sourcing jusqu'à la livraison chez vous.



TROUVEZ DES NOUVEAUX PRODUITS

Trouvez les produits qui vous différencieront de la concurrence. La centralisation des opportunités du réseau, vous permet de trouver des produits innovants, des opportunités de distributions exclusives, ...



VENDEZ PLUS

Exploitez nos ressources, nos contacts, notre savoir-faire et notre réseau pour développer vos ventes et exporter vos produits. Nous vous aidons à augmenter votre flux d'affaires.



Une solution sur mesure pour chaque problématique d'affaires.

LA CENTRALE D'ACHAT

Avec la centrale d'achat, vous achetez vos produits moins cher et améliorez vos marges. Vous accédez en toute sécurité à un approvisionnement direct d'usine.

Notre prix comprend la recherche de produits, la négociation des prix, la sécurisation des transactions, la logistique et même le financement de vos importations.

Le Financement import*

Grâce à nos solutions de financement, vous pouvez régler vos achats à l'import à terme après réception de vos marchandises. (*sous condition d'éligibilité)

LES OPPORTUNITÉS D'AFFAIRES

Le portefeuille d'affaires mutualisé centralise des opportunités en provenance du monde entier. Une véritable mine d'or, constamment enrichie et renouvelée par l'arrivée de nouvelles entreprises dans le réseau. A partir de ce portefeuille, vous accédez :

→ Aux mandats exclusifs prénégociés

Nous négocions auprès de fabricants du monde entier les droits de distribution exclusive de leurs produits et vous les rendons accessibles aux meilleures conditions.

→ Aux offres du réseau

Les produits, nouveaux concepts, propositions de partenariat ou autres postés par les entreprises sur nos différentes plateformes.

→ Aux résultats de nos recherches

Notre cellule de veille recherche en permanence de nouvelles opportunités, les étudie et les ajoute au portefeuille afin de vous offrir des affaires toujours plus pertinentes.

DÉVELOPPEMENT DE VOS VENTES

Donnez de la visibilité à votre offre

Tirez profit de notre audience. En publiant votre profil et en diffusant vos produits sur une de nos plateformes, vous êtes automatiquement visible sur l'ensemble du réseau. Les entreprises intéressées vous contactent directement.

Accédez aux solutions qui vous aident à vendre

Exploitez le potentiel des nouvelles technologies pour augmenter votre chiffre d'affaires. Nos solutions vous aident à diversifier vos sources de profit et à tirer le meilleur du e-business dans vos affaires.

Vendez à l'international

Avec la globalisation des affaires, l'international devient aussi accessible aux grossistes et détaillants. Rien ne vous empêche plus de vendre vos produits à l'international. Nous avons les outils, l'expertise et le réseau pour vous accompagner.

Nos solutions "dédiées"



SERVICE DE RECHERCHE DE REPRÉSENTATION

Vous cherchez des produits innovants à distribuer, une marque à représenter?

Nous utilisons notre réseau, nos bases de données et nos relations avec 650 associations professionnelles du monde entier pour vous trouver LE PRODUIT. Nous négocions pour vous obtenir l'exclusivité de distribution en utilisant le crédit de notre organisation.



CATALOGUE PRIVÉ ACHETEUR (CPA)

Le CPA est une solution qui permet à l'importateur de démultiplier son efficacité.

Il vous connecte directement à l'offre exhaustive des fournisseurs internationaux qui vous intéressent, vous fournit les outils pour gérer la relation avec eux, vos transactions et votre logistique internationale. Il intègre, en plus, des fonctions pour vous aider à vendre les produits que vous achetez.



DISTRI-CHANNEL CRÉER ET DÉVELOPPER UN RÉSEAU DE DISTRIBUTION SUR INTERNET À VOTRE MESURE

Multipliez les points de distribution de vos produits. De très nombreux chercheurs d'opportunités sont en quête de concepts ou de produits à diffuser pour générer des revenus. Avec Distri-channel et votre structure établie, vos produits peuvent devenir, pour

eux, une affaire clé en main (un 'Concept Store'). Pour vous, ils deviennent une force de vente démultipliée pour vendre vos produits sans investissement en publicité de votre part, et rémunérée à la commission.

Créateurs

Trouver une affaire et la développer

Créer une entreprise, se mettre à son compte demande des idées, des ressources, des conseils, des connexions, ... Nous avons réuni ces éléments en un même endroit pour inciter à la création d'entreprise et la faciliter.



TROUVER UNE OPPORTUNITÉ

Notre banque d'opportunités d'affaires propose des centaines de projets dans l'industrie, la distribution, la représentation... pour toutes les bourses et toutes les compétences.



DÉVELOPPEZ LA AVEC LES BONS OUTILS

Équipez votre entreprise dès sa création avec les outils qui vous permettront de vous développer efficacement.



APPUYEZ-VOUS SUR UNE STRUCTURE

En plus des idées et des outils, vous disposez de nos experts, de notre audience et de notre réseau pour vous conseiller et vous promouvoir.



1 LA BANQUE D'OPPORTUNITÉS

La Banque d'opportunités aide ceux qui veulent se lancer en entreprise, ou pour se diversifier, à trouver l'idée, l'affaire qui leur convient, quels que soient leur budget et leurs aptitudes. S'enrichissant jour après jour, son offre internationale et variée comprend :

- Produits à distribuer
- Représentation de fournisseurs
- Concepts d'affaires
- Unités industrielles
- Mandats à développer en exclusivité
- Partenariats

3 LA STRUCTURE

Entrenez en indépendant, mais pas seul...

Nous mutualisons notre audience pour donner de la visibilité à votre offre, ainsi que notre réseau pour recruter votre force de vente.

CONSEILS

Avec plus de 30 ans d'expériences d'affaires sur plusieurs continents, vous disposez d'une équipe

composée de 7 nationalités, aux compétences diversifiées, autant à l'aise sur le terrain que sur internet. Au CIOA, il y a toujours quelqu'un qui sait!

AUDIENCE

Avec l'audience de nos places, vous faites connaître vos produits et services, touchez des acheteurs et trouvez des partenaires ou agents.

2 LES OUTILS

Grâce à la mutualisation, vous disposez, dès votre création, des ressources de gestion et de développement des grandes entreprises pour une fraction de leur prix.

MNB

A la fois progiciel de gestion et plate-forme Web, MNB prend en charge tout le transactionnel offline et online de votre entreprise.

GOLDEN SHOP - SITE EBUSINESS

Un outil simple qui permet, depuis votre espace collaboratif, de créer votre site e-business.

RÉSEAU

Avec notre réseau d'agents et de bureaux de liaison dans une quarantaine de pays, vous disposez d'un réseau de relais qui agit pour développer votre entreprise..

Ainsi vous utilisez quand vous avez besoin l'un ou l'autre de nos attributs.

Nos solutions sur mesure

→ RECHERCHE DE PROJET

Vous recherchez un concept d'affaires existant pour créer votre entreprise ?

Nous vous aidons à trouver la perle.

Après l'audit pour comprendre votre vision, vos objectifs et vos contingences, nous rapprochons votre profil des fiches d'affaires de la Banque d'Opportunités. et recherchons activement à l'international les affaires susceptibles de vous correspondre.

Enfin, nous vous fournissons toutes les informations nécessaires pour que vous puissiez décider en toute connaissance de cause.

→ ACCOMPAGNEMENT À LA CRÉATION

Nous fournissons aux créateurs un accompagnement complet pour mettre sur pied leur projet d'entreprise. Une approche globale, basée sur la mutualisation, qui met toutes nos ressources à leur service et les aide à se mettre en place, à gérer, à trouver des leviers pour leur développement et réussir leur entreprise.

Entrenez avec nous

FRANCHISE CIOA

Créer un CIOA sur votre territoire.

Intéressé à offrir des services aux entreprises ? Devenez notre représentant exclusif. Avec la franchise, vous bénéficiez de dizaines d'années de recherche et développement, de savoir-faire, de ressources opérationnelles et d'une rentabilité éprouvée.

MONTER VOTRE PROJET EN IMMERSION

Encadré par un tuteur, pendant 3, 6 ou 9 mois, définissez votre plan d'affaire, maîtrisez les outils mis à votre disposition, montez vos documents de vente et apprenez à démarcher vos clients.

Sur place, vous bénéficiez des commodités nécessaires (bureau, téléphone, internet, secrétariat, ...).

CHEF DE PROJET

Prenez en charge le développement d'un pôle thématique, Ensemble, nous créons une co-entreprise. Nous amenons notre expertise, nos ressources et toute notre structure. Vous amenez votre force de travail et votre fonds de roulement. Ainsi complémentaires nous avons toutes les chances de réussir!

Agents - Intermédiaires

Démultipliez vos sources de profits

Grâce au vaste portefeuille d'affaires du réseau, vous pouvez rentabiliser votre clientèle actuelle ou aller en chercher une nouvelle. Vous augmentez vos revenus en générant des commissions auprès d'une clientèle plus large.



FAÎTES VOUS CONNAÎTRE

Publiez votre profil et exploitez notre audience pour faire la promotion de vos compétences auprès des entreprises et trouver vos futurs mandants, en France et à l'étranger



TROUVER DES MANDATS À REPRÉSENTER

Accédez aux mandats exclusifs prénégociés, aux entreprises en quête d'agents et aux services prêts à commercialiser. Agissez pour une ou plusieurs entreprises.



CO-DÉVELOPPER EN TOUTE SÉCURITÉ

Travaillez au développement des opportunités sans inquiétude. Nous garantissons vos intérêts par des cadres contractuels clairs.



LES OPPORTUNITÉS DE REPRÉSENTATION

Le portefeuille d'affaires du réseau centralise des opportunités en provenance du monde entier. Un portefeuille abondant constamment enrichi et renouvelé par l'arrivée de nouvelles entreprises.

A partir de ce portefeuille, vous accédez :



A la Bourse d'affaires

Vous accédez aux produits, nouveaux concepts, demandes de représentation postées par les entreprises sur nos différentes plateformes, auxquelles vous pouvez répondre directement ou par notre intermédiaire.



Aux Mandats exclusifs

Nous négocions auprès de fabricants du monde entier les droits de distribution exclusive de leurs produits. Vous pouvez ainsi obtenir la représentation exclusive sur votre territoire pour un produit qui vous intéresse.



Aux Services et outils réseau

Nous avons conçu nos produits et services en fonction des besoins de nos entreprises. Vous pouvez exploiter ces services auprès de votre clientèle existante ou pour en capturer une nouvelle.

UN CADRE PROPICE AU CO-DÉVELOPPEMENT

Une philosophie d'entreprise visant à promouvoir les talents de chacun tout en créant des synergies pour tous les participants, protectrice des intérêts et rémunérations de chacun en fonction du travail réalisé ou des droits acquis, une mine d'opportunités d'affaires offrant

d'innombrables possibilités de représentation et de co-développement, une convention d'adhésion qui s'impose à tous, des services professionnels disponibles auprès du back-office ... autant d'attributs réunis par le CIOA pour organiser et favoriser le co-développement.

Co-développez avec nous



LE CABINET D'AFFAIRE INTERNATIONAL

Embrassez le métier de l'Import-Export et devenez expert en commerce international.

Nous vous proposons une solution clé en main pour créer votre cabinet d'affaires en Import-Export. Vous apprendrez le commerce international et les métiers de l'intermédiation commerciale et bénéficierez, dès votre lancement, d'un portefeuille d'affaires, de contacts, des outils et ressources nécessaires pour mener à bien vos activités.



L'AGENT EXCLUSIF

Prenez le développement exclusif d'un mandat que nous avons en portefeuille. Vous mettez en place le réseau de distribution, organisez sa promotion et percevez des commissions sur toutes les ventes réalisées sur votre territoire.

Garant de votre réussite auprès de nos entreprises, nous vous aidons à atteindre les objectifs fixés par votre mandat.



L'APPORTEUR D'AFFAIRES

Quelle que soit l'opportunité du portefeuille, vous pouvez contribuer à son développement en faisant de l'apport d'affaire. Vous introduisez l'opportunité à vos prospects, les qualifiez et les transmettez à nos équipes commerciales qui prennent le relais pour conclure. Pour chaque prospect introduit, vous percevez des commissions sur toutes les transactions conclues.

Nos services Métiers

FORMATION À L'INTERMÉDIATION INTERNATIONALE

Assurée par nos spécialistes de l'intermédiation, cette formation est un véritable transfert de savoir-faire sur tous les aspects du métier.

Vous apprendrez à maîtriser les contraintes juridiques, à connaître les différents rôles ou missions que vous pouvez exercer, à sécuriser vos transactions et à protéger votre clientèle. Vous démystifierez les opérations d'importation ainsi que les démarches liées aux opérations d'exportation.

Une formation unique sur le marché!

RECHERCHE DE MANDATS SUR MESURE

Vous aimeriez disposer d'une gamme complémentaire à celle que vous développez déjà, ou il y a de la demande sur des produits dont vous ne disposez pas et qui ne sont pas proposés dans la banque d'opportunités? Nous pouvons vous rechercher la ou les cartes manquante(s) à votre portefeuille, en fonction des critères que vous nous aurez définis.



Institutions publiques

Gouvernements, collectivités locales, ...

Les bouleversements mondiaux accroissent les responsabilités des pouvoirs publics face aux attentes des citoyens. Face à la crise des finances publiques, seule la génération de richesse est de nature à augmenter les capacités des Etats et assurer la stabilité sociale.

Le CIOA apporte aux gouvernements, agences publiques et collectivités locales, ses ressources et sa créativité, ses solutions technologiques et son réseau international pour générer de la richesse par l'entrepreneuriat, et l'initiative d'affaires.

Le portail d'animation économique

Depuis 1994, nous développons des solutions pour susciter la création d'entreprises et améliorer la performance des entreprises de toutes tailles. En intégrant toutes nos solutions sur une même plateforme, nous avons créé la première solution de portail d'animation économique.

Personnalisé pour votre institution et animé par nos équipes pour votre compte, le portail d'animation économique vous permet :

- De répondre aux préoccupations des citoyens en matière de création d'entreprise, de recherche d'emploi et d'échange.
- De répondre aux préoccupations des entreprises en matière de développement en les aidant à se promouvoir, à trouver des partenaires, à se développer à l'international.
- D'accompagner leur mise à niveau et de faciliter l'usage des NTIC en leur mettant à disposition les outils adaptés
- De mieux gérer la chose publique, faciliter la communication avec les administrés, améliorer le service au public, et satisfaire l'électeur.
- De connecter la collectivité aux réseaux lui permettant de faire connaître ses besoins et d'y trouver des réponses (Coopération décentralisée, Partenariat Public/privé, Bourse internationale, ...)



PROMOTION DE L'ENTREPRENARIAT

Cœur de toute société, par son activité, l'entreprise alimente l'impôt, distribue des salaires, répond à des besoins, génère des devises lorsqu'elle exporte. Nos solutions sont de nature à susciter la création de nouvelles, et à renforcer les existantes.



DÉVELOPPEMENT DES INVESTISSEMENTS

L'investissement est une vraie problématique en période d'assainissement des finances publiques. Notre communauté internationale d'entreprises en quête d'opportunités de développement, peut vous apporter des solutions alternatives en matière d'investissement public.



BONNE GOUVERNANCE

Elle instaure la confiance, premier booster de l'initiative et de la consommation. Elle suppose de la transparence, de l'accessibilité des citoyens à l'administration, de l'efficacité administrative. Nos solutions apportent aux institutions les fruits de nos développements technologiques dans le domaine de l'e-administration.



Groupements d'entreprises

Des ressources pour vos membres

Dans un environnement aussi incertain que changeant, vos membres, tout autant que les autres entrepreneurs, ne sont-ils pas confrontés à la difficile adaptation aux nouvelles règles du jeu ? Et votre groupement a-t-il les ressources pour les soutenir pleinement et les aider à y faire face ?

En adoptant notre programme de mutualisation, vous faites vos, nos années de recherche et développement pour fournir à vos membres des solutions concrètes et opérationnelles et mettre à profit les évolutions de notre époque plutôt que de les subir.

La solution d'Ecommunauté

Notre solution de Ecommunauté est l'outil idéal pour permettre aux groupements d'entreprises aussi bien de mieux s'organiser localement que de se développer au-delà de leurs marchés traditionnels. C'est l'outil pour :

- Créer leur écosystème organisé selon leurs propres règles de communication avec leurs membres, entre ses derniers, et avec le public : publication d'articles, accès contrôlé aux contenus, chat, publication sur les réseaux sociaux,
- Créer un catalogue consolidé des produits publiés par l'ensemble des membres
- Promouvoir ce catalogue, sur leur portail, sur les portails des produits nationaux, et/ou sur les portails internationaux du réseau CIOA
- Rendre disponibles à leur membres, les ressources du réseau CIOA, sous leur couvert.



COMMUNIQUER

Fournir à vos usagers les moyens pour faire entendre leur voix, dans leur proximité ou à l'autre bout du monde, se connecter entre eux ou avec vous : c'est mettre à votre profit les technologies de l'information.



ACCOMPAGNER

Donner à vos adhérents des capacités nouvelles, se développer au-delà de leurs marchés traditionnels, rester compétitifs en accédant à l'importation et en optimisant leur gestion



GAGNER EN INFLUENCE

Plus de membres, plus de services à leur profit, c'est plus de ressources pour promouvoir vos causes, plus d'audience, plus d'influence.



GÉNÉRER DES REVENUS

La contribution des entreprises aux services fournis est composée d'un abonnement et des frais de services à l'acte. Les groupements d'entreprises partenaires sont crédités d'une part de la contribution versée par leurs membres, qu'ils peuvent rétrocéder à ces derniers, ou garder pour alimenter leur budget.

Le CIOA en action



Hotel Express International en Islande

Le CIOA récompensé à la conférence mondiale du réseau HOTEL EXPRESS INTERNATIONAL

« Le prix va au bureau français, en raison de sa capacité à travailler constamment avec ces 3 éléments : Réalisation, Progrès, Endurance . C'est un plaisir de travailler avec le CIOA. » Egil Eikass, CEO d'Hotel Express International



Installation salle de traite au Sénégal

"Je suis heureux de vous apprendre que la salle de traite (laiterie industrielle) a été installée. Son coût d'acquisition a été deux fois et demi moins cher que ce qui a été vendu ailleurs au Sénégal." Mr Touré, au nom de Mr Pape DIOP, Président du Sénat du Sénégal.



UPV en France

« Avec son concept exclusif, le CIOA a inventé 'l'import export pour les nuls' »

Mr Thierry Balazuc, Secrétaire général de l'Union Patronale du Var.



Promotion du cacao en Côte d'Ivoire

Le CIOA aide l'Union des Coopératives du Bas Sassandra de Côte d'Ivoire UCA-BAS à vendre son cacao.



VAR.UP en France

La Solution de Business Speed Dating du CIOA permet l'organisation de la plus importante rencontre d'affaires de Provence.



Rencontres d'affaires en Chine

Match-making en Chine entre les membres du CIOA et du CIECC (China International Electronic Commerce Center), Centre de commerce électronique international de Chine.

Adresse du siège

Groupe CIOA
Immeuble Le Nobel
Avenue de l'Université
83160 La Valette du Var (France)

Tel : (33) 04 94 14 12 40
Fax : (33) 04 94 14 12 41
Email : info@cioa.com
Web : www.cioa.com

